

Партнерская программа Atos Д. О. П.

Доверие. Отношение. Партнерство.

Департамент больших данных и безопасности



Содержание

О компании Atos.....	2
Миссия и ценности Atos.....	2
1. Условия программы	3
1.1. Базовые критерии участия.....	3
1.2. Уровни бизнес-партнерства.....	3
2. Отчетность и регулирование.....	5
Приложение	6

О компании Atos

Вековая история Atos берет свое начало в 1919 году, когда норвежский инженер Фредерик Розинг Бюль создал первую в мире электрическую автоматизированную систему обработки информации – табулятор, ставшую прообразом современных компьютеров.

Atos – старейшая IT-компания Европы и международный лидер в области цифровой трансформации. Atos предоставляет высокотехнологичные комплексные решения в области консалтинга, системной интеграции, управляемых сервисов и аутсорсинга бизнес-процессов, облачных вычислений, безопасности и управления большими данными для всех отраслей.

Цель Atos – создать цифровое будущее, которое представляет собой неотъемлемую часть прогресса. Широкая экспертиза Atos способствуют развитию знаний и образованности в области цифровизации, приближая наше общество к научно-техническому совершенству. Atos позволяет своим клиентам, партнерам, сотрудникам, а также обществу в целом жить, работать и устойчиво развиваться в безопасном и надежном информационном пространстве.

Миссия и ценности Atos

Миссия Atos – создание безопасного и надежного будущего пространства информационных технологий и стремление к научно-техническому совершенству.

Наши ценности основываются на принципах **доверия, отношения и партнерства**:

Доверие - абсолютное чувство уверенности в партнере.

Составляющие доверия Atos:

Надежность – подкрепленные временем и опытом стабильность, результат и репутация.

Честность – высокие стандарты нравственности, полнейшее неприятие и противодействие коррупции, защита интересов, активов и конфиденциальной информации.

Последовательность – прозрачная схема взаимодействий, четко обозначенные сроки и ограничения.

Отношение – основной актив и движущая сила проекта, бизнеса, организации.

Составляющие отношения Atos:

Уважение – признание заслуг, достоинств и значимости.

Диалог – эффективные коммуникации и обратная связь.

Команда – общие цели и коллективная ответственность за результат.

Партнерство – сложение накопленного богатства знаний, обмен компетенциями и экспертизой.

Составляющие партнерства Atos:

Поддержка – всесторонняя помощь, предоставление инструментов и материалов для решения существующих задач и дальнейшего развития бизнеса.

Ответственность – обязательства о выполнении договоренностей и принятии их последствий.

Результат – совместное стремление к успешной реализации поставленных целей.

1. Условия программы

Мы выделяем три основных вида партнёрства – стратегическое партнерство, технологическое партнерство и бизнес-партнерство. Программа «ДОП» относится к типу бизнес-партнерства и направлена на расширения каналов продвижения и распространения решений Atos. Программа предусматриваем 3 уровня участия. Каждый уровень – статус, который присваивается в соответствии с определенными для каждого уровня критериями:

- начальный уровень – статус «Дебютант» (Д)
- средний уровень – статус «Опытный» (О)
- высший уровень – статус «Профессионал» (П)

1.1. Базовые критерии участия¹

Для присвоения любого статуса партнерства от участника программы необходимо:

1. Размещение информации о компании Atos на сайте Партнера (Приложение 1):
 - логотип Atos
 - решения Atos BDS
 - веб-ссылки на продукты и решения Atos BDS
2. Пресс-релиз о сотрудничестве с Atos
3. SMM – взаимодействие Atos и Партнера:
 - подписка на социальные сети Atos BDS (Fb, IG, YT, Yandex.Zen)
 - активности на ресурсе «Хабр» (публикации и упоминания Atos)
4. Регулярное обновление информации по мере необходимости

1.2. Уровни бизнес-партнерства

Описание уровней и условия получения партнерских статусов.

Статус «Дебютант» (Д)

Для получения статуса необходимо:

- соответствие базовым критериям

¹ Соответствие базовым критериям участия должно выполняться в течение всего периода партнерства. Любая информация как об Atos, так и о Партнере должна своевременно обновляться

- наличие не менее 1-го менеджера по продажам, прошедшего очное обучение Atos²
- наличие не менее 1-го технического консультанта, прошедшего очное обучение Atos²

Выгода для Партнера:

- Выделенный менеджер от Atos
- Размещение информации о Партнере на сайте Atos в разделе о партнерстве
- Коллаборация SMM (добавление/подписка)
- Поддержка продаж и технические консультации от Atos

Статус «Опытный» (О)

Для получения статуса необходимо:

- соответствие базовым критериям
- выделение менеджера по развитию бизнеса Atos BDS
- предоставление плана индивидуальных дополнительных активностей Atos и Партнера
- не менее двух сделок³ за 6 месяцев или общий объем сделок³ выше за 12 месяцев не менее 500 000 USD⁴
- наличие не менее 2-х менеджеров по продажам, прошедшего очное обучение Atos²
- наличие не менее 2-х технических консультантов, прошедшего очное обучение Atos²

Выгода для Партнера:

- Выделенный менеджер от Atos
- Размещение информации о Партнере на сайте Atos в разделе о партнерстве
- Коллаборация SMM (добавление/подписка)
- Поддержка продаж и технические консультации от Atos
- Обучение технических специалистов Партнера от Atos
- Проведение совместных мероприятий для заказчиков
- Приоритетная поддержка проектов
- Возможность совместного участия во внешних мероприятиях и конференциях

Статус «Профессионал» (П)

Для получения статуса необходимо:

- соответствие базовым критериям
- выделение менеджера по развитию бизнеса Atos BDS
- предоставление плана индивидуальных дополнительных активностей Atos и Партнера
- не менее 5 сделок² в течение 12 месяцев или общий объем сделок за 12 месяцев не менее 2 000 000 USD³

² Очное обучение Atos – обучающие семинары департамента больших данных и безопасности Atos для партнеров. Расписание и заявки на обучение необходимо согласовывать заранее.

³ Сделка – единовременная закупка оборудования/решений/услуг

⁴ USD – доллары США по курсу на текущую дату присвоения статуса

- наличие не менее 2-х менеджеров по продажам, прошедшего очное обучение Atos²
- наличие не менее 2-х технических консультантов, прошедшего очное обучение Atos²

Выгода для Партнера:

- Выделенный менеджер от Atos
- Размещение информации о Партнере на сайте Atos в разделе о партнерстве
- Коллаборация SMM (добавление/подписка)
- Поддержка продаж и технические консультации от Atos
- Обучение технических специалистов Партнера от Atos
- Проведение совместных мероприятий для заказчиков
- Возможность совместного участия во внешних мероприятиях/конференциях
- Индивидуальные возможности бонусных выплат
- Дополнительные мотивационные программы (по конкретным решениям/продуктам)
- Приоритетная поддержка проектов

2. Отчетность и регулирование

1. Для присвоения статуса Партнеру необходимо:

- подать заявку на участие в программе (Приложение 2)
- предоставить отчет по соответствию базовым критериям участия в программе (Приложение 3)

2. При положительном решении о присвоении статуса Партнер получает сертификат⁵ (Приложение 4)

3. Статус действителен в течение 12 месяцев с даты присвоения

⁵ Сертификат – внешний вид и дизайн документа могут быть изменены Atos без предварительного уведомления

Приложение

Приложение 1. Партнерский буклет



Приложение%201.
%20Буклет%20Atos

Приложение 2. Форма заявки на участие в программе



Приложение%202.
%20Заявка%20на%

Приложение 3. Отчет о соответствии базовым критериям



Приложение%203.
%20Отчет%20о%

Приложение 4. Сертификат Партнера (пример)



Сертификат Atos
ДОП'2021.pdf